

Præsentation af AUTOProff

*- En digitalisering og effektivisering
af autobranchen*

AUTOProff
Online car trading for professionals

”Digitaliseringen kommer til at ændre samfundet markant på samme måde som industrialiseringen gjorde i 1800 tallet.....”



- Hvorfor er det Mobilepay, Uber, Gomore, Google, Amazon, Apple og Airbnb, der sætter dagsordenen i den digitale økonomi?
- Hvorfor kostede den danske motions app Endomondo 575 millioner kr.?
- Hvordan kan Uber være 51 milliarder dollars værd, når virksomheden stort set intet ejer?
- Hvordan kan Facebooks årlige overskud være mere end 12 milliarder dollars, når det sociale netværk er gratis at bruge?
- Hvordan undgår virksomheden at dø i digitaliseringen?

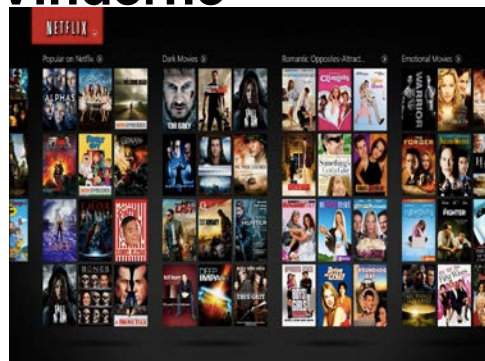
Hvordan påvirker denne digitalisering verden og hvordan påvirker det AUTOProff og autobranchen ?

Giganternes fald

Taberne



Vinderne



Autobranchen

A NEW ERA OF URBAN MOBILITY

Car2Go is a car sharing service that allows you to rent a car for short periods of time, typically for a few hours or days. It is designed for urban environments and is often used for short trips, such as running errands or commuting to work. The service is available in many major cities around the world.

Car2Go

autobutler.dk Log ind Opret profil

FÅ 3 TILBUD FRA VÆRKSTEDER NÆR DIG

Gratis og uforpligtende. Gør som 237.145 andre bilejere.

[Indhent 3 tilbud nu >](#)

[Hvordan virker det?](#)

FDM Få fuld tryghed
Alle værksteder er underlagt FDM stikprøvekontrol

Prisgaranti på alle opgaver
Vær sikker på at du altid får den bedste pris med prisgaranti

TRUSTPILOT Fremragende 9.1 / 6316 anmeldelser

Det får du på autobutler.dk

FDM stikprøvekontrol
FDM udfører stikprøvekontrol af værkstederne på autobutler.dk. Det betyder, at kun de bedste værksteder er på autobutler.dk, og at kvaliteten på arbejdet på din bil altid er i top.

Nemt og hurtigt
Slip for besværet med selv at ringe rundt og indhente tilbud. Hos os kan du med få klik sende opgaven ud til tre værksteder i dit nærhedsområde og modtage tilbud inden for 48 timer. Og hvis det hæster, kan vi også hjælpe dig.

LETAUTO Forside Kampagner Blog Hjælp

Find din nye bil, til den bedste pris

[Hvad er Letsauto?](#)

Alle mærker og modeller

Populære mærker: Audi Volkswagen BMW Ford Skoda Mercedes-Benz Fiat

KR. Pris (fra) - KR. Pris (til) Gikartype (eller) Bilstandstil KM/L Alle

Alle Typer Cabriolet Coupe Hatchback MPV Sedan Stationcar 4x4

[Søg](#) [Nulstil](#)

Kort præsentation af AUTOProff

AUTOProff har siden lanceringen i Danmark ultimo 2013 opbygget en kundeportefølje i Danmark på ca. 3.350 brugere blandt de professionelle aktører i autobranschen. AUTOProffs kerneforretningsområde er at tilbyde en effektiv markedsplads og koncept til handel med engrosbiler blandt professionelle aktører i autobranschen, som via AUTOProffs daglige auktioner kan byde på hinandens ibyttetagne biler. Der udbydes dagligt mellem 150-250 biler på auktionssiden og dermed er AUTOProff hurtigt blevet den største auktion for engrosbiler i Danmark.

Konceptet er nyt og banebrydende ved at der IKKE opkræves de traditionelle salærer fra hhv. køber og sælger, som ellers forretningsgangen blandt andre aktører i branchen. Det giver en stor fordel ikke at opkræve salærer da køber derved ofte er villig til at byde det højere for bilen.

Da der ikke opkræves salærer kører auktionen også transparent hvilket betyder at køber kan se hvem der har bilen til salg, og at sælger kan se hvem der byder på hans biler.

Omkostningen ved at bruge AUTOProff er i stedet omlagt til at brugerne betale et lavt årligt abonnement og herefter betaler sælger hhv. kr. 100,- eller 150,- pr. indsat bil på auktionen.

Hvad siger kunderne om os?



Adm. direktør i AutoProff Jesper Ratza. Her giver det muligt for bilforhandlere at sælge deres brugte biler engros på en digital platform til andre forhandlere. Det giver oversigt for sælger, og giver køber større udvalgte. Foto: Christian Kløck Sølvbæk

Boost til trægt engrossalg på ny digital brugtbilbørs

Virksomheden

AutoProff har udviklet en digital platform til engrossalg af brugte biler. Forhandler melder om øget avance og større udbud

af Morten Lund Madsen

Her hos Semler Group – der har 18 bilforhandlere i Danmark – videsælger detaldirektør Christian Kjær Christensen årligt 6000 biler engros. Det er typisk biler af fremmed mærke, som Semler tager i bytte, der kan sælges videre, og det kan let blive en mestretidlig proces. For mens

detailhandel med brugte biler på nettet langtfra er et nyt koncept, har det digitale liv for engrossalderen med brugte biler løst en analog tilbagebet. "Der har været et væld af løsninger til handel med engrossalg," siger han, men påpeger, at der har manglet en effektiv digital løsning for engrossalg, som det eksempelvis kendes fra Ebay-portalen Bilbasen, der især henvender sig til private købere og sælgere. Men i efteråret 2015 lancerede Kolding-virksomheden

AutoProff en ny portal for netop engrossalg med brugte biler. AutoProff, som også er navnet på portalen, fungerer som en likvidt auktion, hvor forhandlerne får adgang på abonnementsbasis. Stifter og

"Det forretningsområde, som AutoProff har kastet sig over, er et negligeret område i markedet"

Rene Tander Nielsen, konsulent i bilbranchen

adm. direktør Jesper Ratza, fra AutoProff kalder auktionssystemet en likvidt klub for salg af bilbranchen.

"Vores system er kun for professionelle aktører, der køber og sælger biler engros," siger han.

Kutyren i bilbranchen har i de sidste mange år været, at når en nybilforhandler i forbindelse med et salg har

købt en brugt bil, af et mærke, forhandleren ikke selv sælger, er bilen typisk fremragt udsat på telefon til den nærmeste brugtvoresforhandler. Alternativt har branchen brugt at annoncere bilen til engrossalg per fax.

"Vi har foretaget 3600 betydelige transaktioner på 2100 bilforhandlere ud af en potentiel kundegruppe på 5500 store og små forhandlere i hele landet," siger Jesper Ratza.

På et stigende avance Sælger Group en om af de brugte, og her bliver AutoProffs løsning taget godt imod.

"Ved at sælge bilerne på AutoProff rammer vi et større udbud af mulige købere, og det betyder, at vi er sikre på at få markedsprisen," siger detaildirektøren, som har oplevet en "på et stigende avance på de biler, som er blevet solgt via AutoProff."

Jesper Ratza valgte at realisere ideen om AutoProff efter knap 20 år i bilbranchen – bl.a. som filialchef hos Autobusset Vestergaard. Det var her, han så et behov for en digitalisering og effektivisering af engrossalg med byttebiler.

Netop en portal kun for professionelle aktører er en væsentlig del af forklaringen på, at AutoProff er lykkedes med at finde en niche i et marked, der ellers domineres af sites som Bilbasen og Autooom. Siden lykkedes virksomheden fra René Tander Nielsen, adm. direktør i konsulentvirksomheden, Udvikling A/S, der rådgiver bl.a. forhandlere i bilbranchen.

"Det forretningsområde, som AutoProff har kastet sig over, er et negligeret område i markedet – men faktisk er det et forholdsvis stort område," siger han og tilføjer:

"Det er ikke et særligt effektivt marked (engrossalg med brugte biler) – for der er ikke særlig stor gennemsigtighed. Ofte vil sælger ende med en lavere pris, end hvis bilen udsoldes til en større køberskare."

Behovet for et styrtet engrossalg er vokset i takt med, at flere og flere forhandlere har specialiseret sig i udsolte bilmærker.

Online car trading for professionals

AUTOProff

Online car trading for professionals

I denne artikel fra BØRSEN den 9/6 kan man læse udtalelserne fra detaildirektør Christian Kjær fra Semler gruppen som har været aktive på AUTOProff i ca. 1 ½ år nu.

FAKTA AutoProff

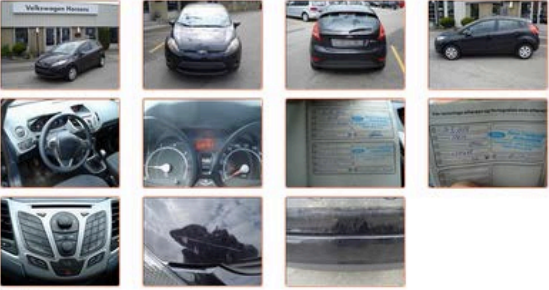

- AutoProff er en auktionportal til køb og salg af brugte biler udelukkende for professionelle forhandlere.
- Formålet er at karaktisere bilene forhandlere imellem.
- Købere spænder sig med et abonnement, og kan derfor købe eksportbiler f.eks. transport af bilen.
- Der bliver handlet op til 200 biler om dagen. Køber og sælger handler direkte med hinanden uden mellem.
- AutoProff blev lanceret i november 2013 af adm. direktør Jesper Ratza med en egenkapital på en halv mio. kr.
- I 2014 omsatte virksomheden for 13 mio. kr., og der blev handlet biler for 1,5 mio. kr. på platformen. Jesper Ratza forventer i år at nå et omslag på 1 mio. let med et mål i fjor. AutoProff har i dag ni ansatte.

mona

mona@borsen.dk

Kort præsentation af de åbne auktioner

FORD FIESTA 5 DØRS 1,4



Seneste bud:	56.000 DKK
Mindstepris:	90.000 DKK
Bil type:	Personbiler
Afgifttype:	Med reg. afgift
Moms:	Inkl. moms
Km:	22.674
1. reg. dato:	26-09-2011
Brændstof:	BENZIN
Transmissions type:	Manuelt gear
Seneste Syn:	Ingen data tilgængelig
Syn Status:	Ingen data tilgængelig
KM ved seneste syn:	Ingen data tilgængelig
Service overholdt:	Ja
Antal nagler:	2
Reg. nr.:	GF27127
Farve:	Sortmetal
Model variant:	Trend
Antal felter lak:	Antal felter lak
Indtast beskrivelse af bilen	

Kontakt sælger

Navn:	Søren Kjær
Virksomhed:	Volkswagen Horsens - Semler Retail A/S
Email:	Skn@vw-horsens.dk
Telefon:	76282070
Internt vognnummer:	29005293
Sagsnr.:	37696

Bud historik:

08-06-2015 08:55:00	56.000,00 DKK
Hornslyd Bilcenter ApS Peder Lodall 75687611 info@75687611.dk	
08-06-2015 08:01:04	55.000,00 DKK
AL Bilier Åsger 40554640 Albier@mail.dk	

Interiør

- ✓ Højdejusterbart forsæde
- ✓ Justerbart rat
- ✓ Kopholder
- ✓ Splitbagsæde

Exterier

- ✓ Metallak

Komfortudstyr

- ✓ Aircondition
- ✓ El-rudehejs for
- ✓ CD / radio
- ✓ El-spejle

Auktionerne er åbne for sælger således at han kan følge budene på bilerne live.

Ligeledes kan køberne se kontaktdata på sælger og kan derfor kontakte sælger for eventuelle spørgsmål.

Der er fuld integration til DMR registret således at alle bildata oprettes ved blot at indtaste bilen reg.nr.

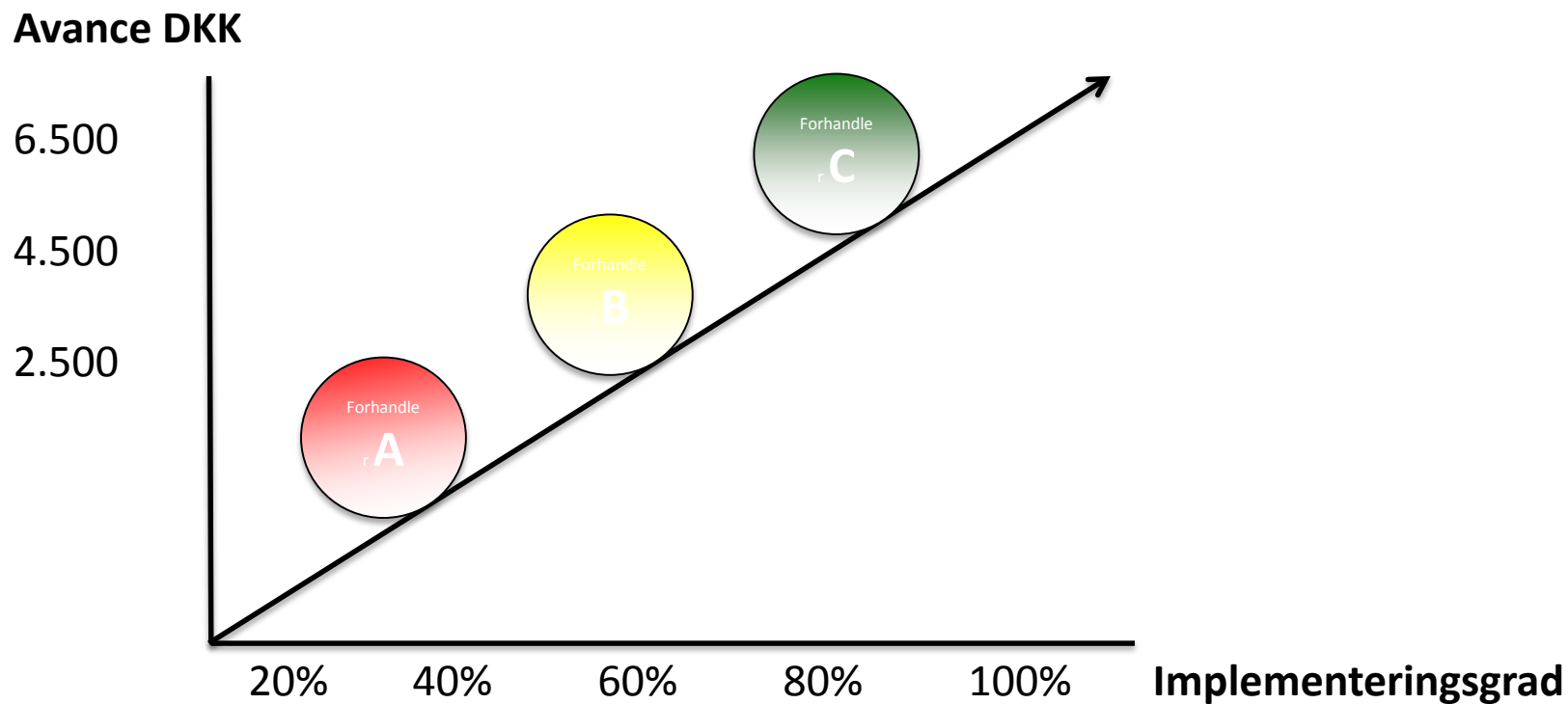
Hvad gør AUTOProff for bilforhandlerne?

Forhandler A		Samlet mindstepris	Samlet Salgspris	Merindtjening på AUTOProff	Gennemsnit pr. bil
177	AUKTION solgt	Kr. 6.382.000	Kr. 7.095.000	Kr. 713.000	Kr. 4.028
194	AUKTION - til efterhandel				
0	ANNONCER				
86	GARANTEREDE BUD				

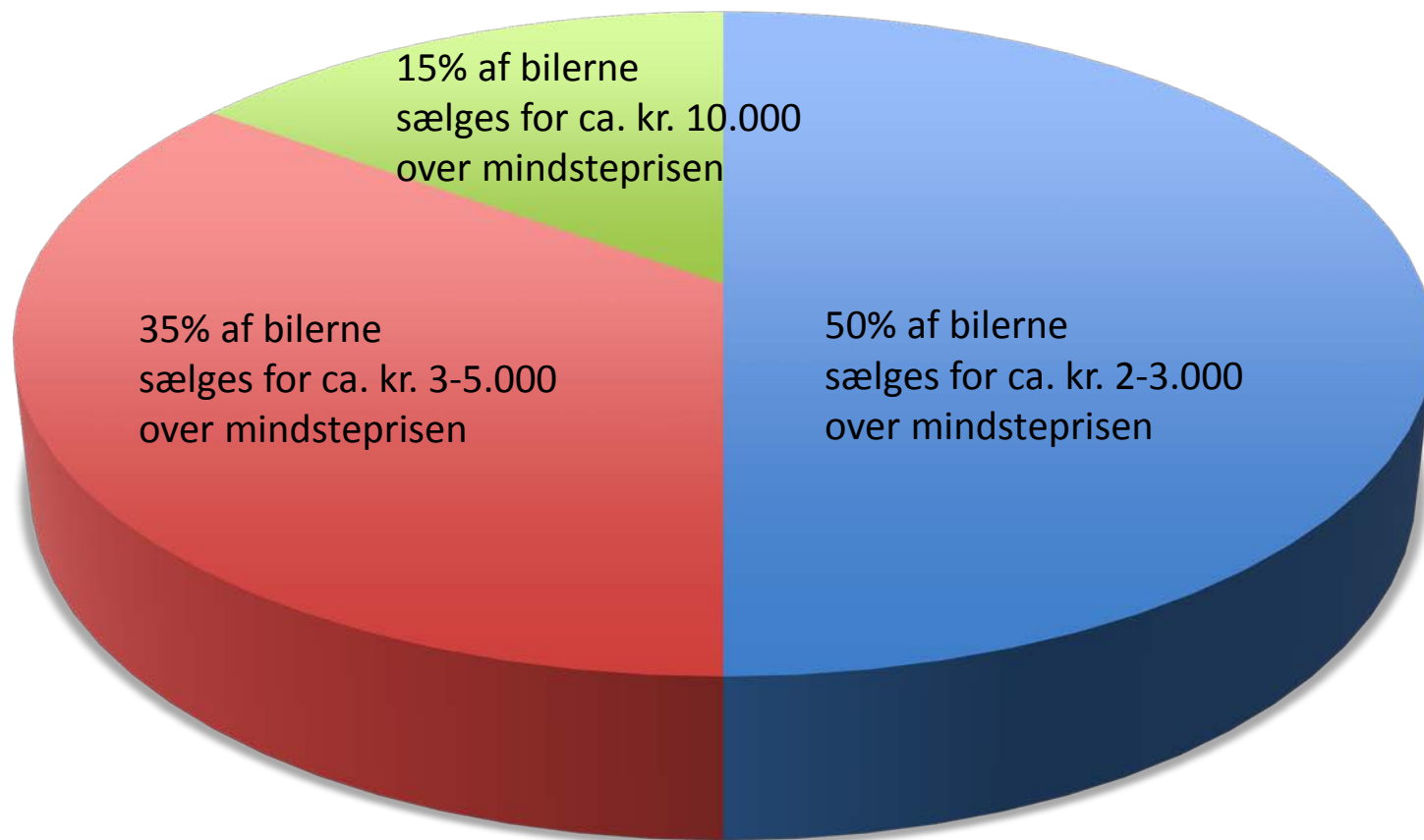
Forhandler B		Samlet mindstepris	Samlet Salgspris	Merindtjening på AUTOProff	Gennemsnit pr. bil
412	AUKTION solgt	Kr. 14.168.000	Kr. 15.935.000	Kr. 1.767.000	Kr. 4.289
403	AUKTION - til efterhandel				
0	ANNONCER				
1091	GARANTEREDE BUD				

Forhandler C		Samlet mindstepris	Samlet Salgspris	Merindtjening på AUTOProff	Gennemsnit pr. bil
337	AUKTION solgt	Kr. 11.620.609	Kr. 13.184.750	Kr. 1.564.141	Kr. 4.641
340	AUKTION - til efterhandel				
0	ANNONCER				
229	GARANTEREDE BUD				

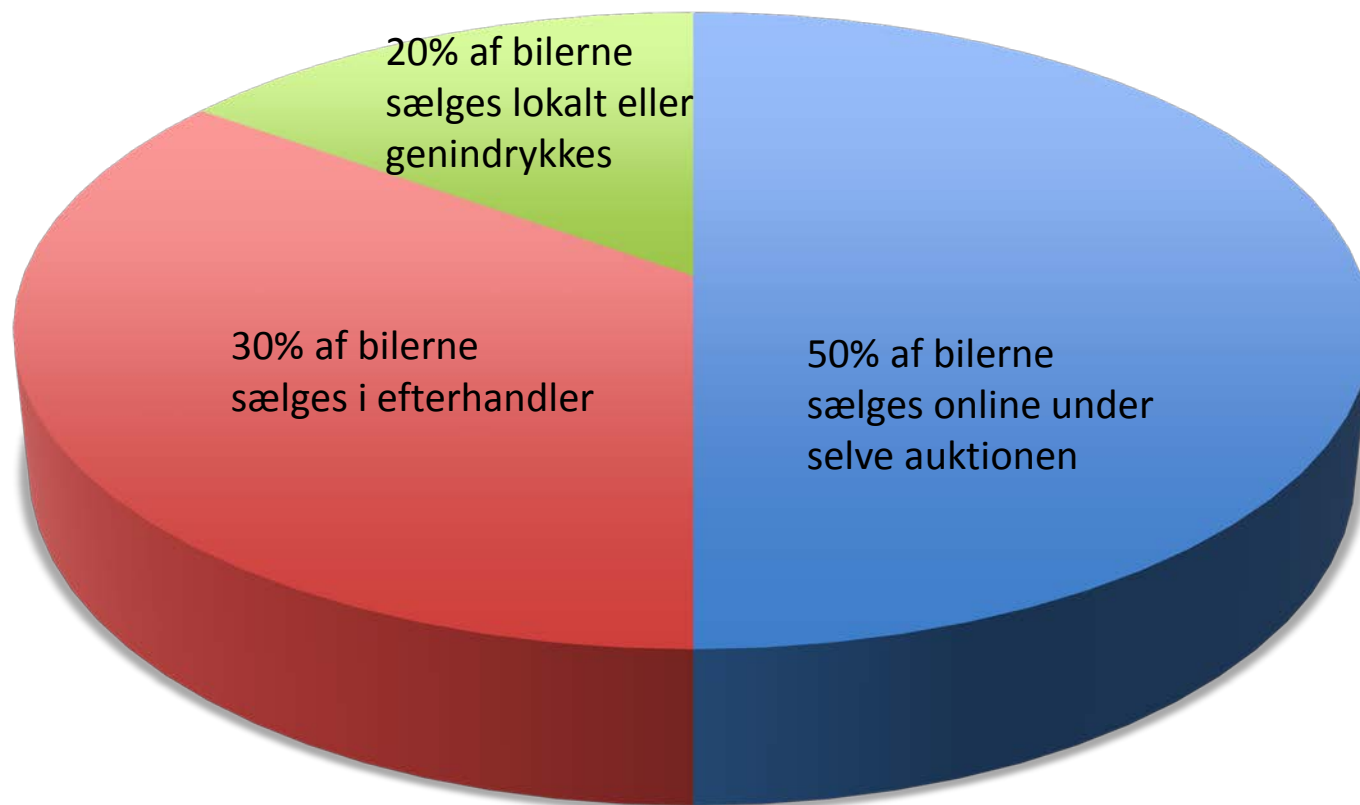
Erfaring med AUTOProff implementering






Statistik og erfaringer fra auktionen - salgspriser



Statistik og erfaringer fra auktionen - salgsandele



Vækstmatrice for AUTOProff	Nuværende produkter	Nye produkter
Nuværende marked (Danmark)		
Nye markeder		

Live præsentation samt smugkig på vores nye version

