

## Referat fra Medlemsmøde ML-Entreprenørerne 15. marts 2019 – Hotel Severin, Middelfart

- Kl. 14.45** Medlemsmøde med følgende punkter  
E&H ved Sisse Merrild Nielsen, MCH  
DBL på E&H18  
Nyt fra foreningen
- Kl. 15.30** Eftermiddagskaffe og det store kagebord

Inden Sisse Merrild ankom informerede Klaus om den ny aftale omkring E&H:

Den ny aftale med MCH om E&H sikre større kick back til sektion 1 – som ikke låser foreningen helt så hårdt, den bliver mere fleksibilitet. Med hensyn til køb af stande, bliver der større prisforskel i forhold til medlemmer og ikke medlemmer – færre solgte m<sup>2</sup> udløser kick back til medlemmerne.

Kick-back udløses ikke længere alene af solgte "ikke medlemsstande m<sup>2</sup>"

### Ad E&H ved Sisse Merrild Nielsen, MCH

[Se præsentationen](#) her.

**E&H21** finder sted i dagene 10.-12. juni 2021 med åbningstider kl. 8.00-16.00.

Kort opsummering af 2018 – god messe med 128 udstillere (flere end 2015) og ca. 6.000 besøgende. Udstillerudbyttet er steget i forhold til 2018, leads er højt og igen bedre end 2015, og der var 56 % nye leads i 2015. De besøgende fik mere udbytte, 83 % har besluttet køb eller besøget har haft indflydelse på køb,

Fokusområder flyttet til Kaj Zartovsvej – mindre stande gentænkes, da det giver flere besøgende, bredere veje, fokus på sikkerhed, herunder alkohol og kørsel med maskiner. Kloakbranchen og værktøjsbranchen opsøges med henblik på at udstille, forsøger at lokke flere besøgende til fra Sjælland. Mere demo og testområde, DBL-Entreprenør gentages på E&H21

Førerhuset ingen succes, kommer ikke igen på trods god opbakning og gode indlæg, men der var ingen besøgende.

Vil igen i 2021 bruge besøgsambassadører 8-10 stk., som skal engagere sig i at tiltrække besøgende.

### *Spørgsmål i forhold til messens afvikling og Brexit:*

Palle Kjærsgaard: Bertel Haarder fortalte om masser af tilflytning til København og byggerier – flygtninge fra England – masser at lave, 2012 bliver næppe influeret af Brexit, men måske på den lidt længere bane?

E&H er en attraktiv messe, som er værd at udvikle på og som MCH er ok tilfreds med.

Forespørgsel fra medlem: Aftenarrangement for kunder 2-3 dage før? Nu hvor tingene er sat op.

– Dansk byggeris medlemsmøde opfordres til at komme igen, ligeledes hvis der er andre som kan opfordres til det samme for at samle tingene og kunderne

Kommentar: morgenmad var kreativt og en fin gimmick – som nogle ikke havde været opmærksomme på.

Kommentar: - Spillere som ikke har været med som udstillere, men som var til stede alligevel enten på andres stande eller gik rundt alle dage og samlede kunder op på vejene – det er ikke ok at være "gratis" som f.eks. "Jyske finans", eller "Finans Nord"

Forslag: – måske en slags sponsoraftale for disse aktører til E&H, for derved at kunne komme på alle medlemmers stande som bidragsydere, hvad enten de står på et medlems stand eller på gangene.

Bredere publikum ønskes, bl.a. kloakmestre, for derved måske at kunne lokke flere til. Ønskeligt hvis ML-medlemmerne ikke bakker op om Kloakmessen, for derved at få flyttet dem til E&H – Kloakmessen finder sted hvert andet år og er godt besøgt (19.000 besøgende) med masser af succes for udstillerne ERGO der må være mulighed for at kunne tiltrække flere besøgende ved E&H. – men ikke tvinge medlemmer ud, hvis de ikke er deltagere ved E&H men i stedet er på kloakmessen... ALLE bør være med – også ikke medlemmer, da flere udstillere tiltrækker flere besøgende.

Klaus Nissen: Besøgstal er svære at basere succes på, Skandinaviske messer har også svært ved at tiltrække – midterste dag var bedst besøgs-mæssigt og vejr-mæssigt.

Påvirker flere in-house messer (f.eks. Scantruck) besøgstallet ved E&H?

Formanden gennemgik tal og grafer for brancheområderne, byggeriet er "hedt", men ikke "overophedet" – større projekter er på vej, Femern, "De ni øer i Hvidovre".

Referent  
Per Hedetoft  
20190315

# Referat fra Maskinleverandørernes fælles medlemsmøde 15. marts 2019 – Hotel Severin, Middelfart

- Kl. 16.00** Fælles medlemsmøde for begge sektioner  
HL'19 ved Niels Kirkegaard  
ML-Strategi ved Palle Kjærsgaard og Niels Kirkegaard  
Nyt fra sekretariatet
- Kl. 17.00** Forventet afslutning

Video om Året i Maskinleverandørerne blev vist. Brug den gerne aktivt. Ligger på ML YouTube kanal. – [se den her](#)

## Ad HL'19 ved Niels Kirkegaard

Torv på Maskinmarken med keep it simple mad.

Godt salg – flere stande er solgt i forhold til tidligere.

Ny indgang Øst.

Innovationspris 2019 1-3 tandhjul, meld ind rettidigt – senest 1. juli 2019.

Materiale udsendes snarest.

HL – Licens to go – infomøder – har I ønsker og forslag hertil giv os gerne besked.

- Tier-motorer

Forventer godt vejr og besøgende på niveau som tidligere (min 12.000).

## Ad Agromek 2018

Se [præsentationen her](#).

Faldet af besøgende skyldes især faldet af udenlandske gæster.

De guidede ture for lærlinge der blev udført i forbindelse med Live-værksted på ML-standen, blev kopieret på Transportmessen.

## Ad ML-Strategi ved Palle Kjærsgaard og Niels Kirkegaard

[Se præsentationen](#)

Palle og Niels opfordrede alle medlemmer til at bruge ML-logoet på egne hjemmesider.

Brug ligeledes logoet i jeres mailsignatur, profiler jer med jeres medlemskab.

Vi skal have gjort ministrene mere bevidste om vores branche og vi kan jo begynde med Bertel Haarder. Han kan kontaktes på [bertel.haarder@ft.dk](mailto:bertel.haarder@ft.dk)

## Ad Nyt fra sekretariatet

Live-værksted var den mest besøgte aktivitet på Agromek, 62 % af de besøgende var forbi. Ca. 500 elever fra 7.-10. klasse besøgte standen i løbet af messen, samt fik en guidet tur rundt på messen.

Vi sender i august endnu en lærling til WorldSkills, som denne gang afholdes i Kazan Rusland.

Derudover støtter vi sammen med Erhvervsskolerne og Dansk Metal et lærlingeprojekt i Tanzania. Der er lavet 6 udsendelser, som vises på TV2 Regionerne, [se afsnit 1 her](#).

Dansk Maskinhandlerforening har siden 2017 udgivet et medlemsblad Maskinhandleren, der fremover vil indeholde 3-4 sider om Maskinleverandørerne og deres medlemmer. Som en start bliver det om Helms TMT-Centeret, der repræsenterer begge foreninger. Bladet udkommer i uge 13/14 og der vil blive sendt nogle eksemplarer til jer. Der kan bestilles ekstra ved Dorthe Thomsen i sekretariatet.

Per Hedetoft sidder i 3 EU-udvalg – RMI, WGAT (står bag Tractor Mother Regulation) og NRMM.

### **Statistik – Nye tiltag**

Internt arbejde er i gang om forenkling af statistikken, dette sker for at gøre den mere troværdig og smidig.

Som Storm P siger *”Statistik er som en lygtepæl, den er god at støtte sig til”*.

### **Trafik og Færdsel ved Per Hedetoft**

- Godstransport
- Trailerkørsel
- Frontmonteret udstyr

Se præsentationen.

Husk at få jeres varebiler mellem 2 og 3,5 Tons omregistreret til Firmakørsel eller Godstransport.

Der er tvivl om hvordan man skal forholde sig i forhold til gul-pladebiler, som er registret til privatkørsel.

### **DM-Arbejdsgiver ved Birgit Karlsen – Hvad rører sig**

[Se præsentationen](#)

Vi giver flere advarsler end tidligere.

Den nye generation kræver ledelse – Den gamle generation, går og vrøvler i krogene, så det er vigtigt at vise hvem der bestemmer.

Topledelsen skal vise sin(e) mellemlider(e) og sine medarbejdere at ledelse er ment alvorligt.

Det gode ved en advarsel er, at medarbejderen ofte retter sig.

Husk at følge op på de advarsler I giver, følg op indenfor rimelig tid. Vær konsekvent, og vær klare i jeres krav og ledelse.

Vær opmærksom på **48 timers reglen** – bod kr. 50.000 også selvom medarbejderen selv har ønsket at arbejde de mange timer.

Referent  
Helle Helth Hansen  
20190315