

Beretning maskinleverandørernes sektion 2

Et helt igennem anderledes år er gået.

Også selvom vi i ML sektion 2 præsenterer et resultat på et fornuftigt niveau som vi plejer. Klaus gennemgår regnskabet lidt senere.

Denne gang tænker man nok ikke så meget tilbage på 2020 på grund af de klimamæssige betingelser i den grønne branche og de udfordringer, som plejer at være forbundet med det.

På forunderlig vis har covid pandemien ikke lagt den måske forventede dæmper på investeringslysten. Det er mit indtryk, at langt de fleste medlemmer af ML har oplevet hvis ikke gyldne så i hvert fald gode tider. Byggeri og anlæg kører for fuld damp og investeringslysten synes at være upåvirket af de aktuelle udfordringer med den ellers omsiggribende pandemi. Hvis man kan forklare det aktuelle investeringsniveau med frigivelsen af de indefrosne feriepenge, så er jeg sikker på, at mange ønsker sig flere indefrysninger og efterfølgende frigivelser.

Det høje aktivitetsniveau har overrasket positivt, specielt i lyset af, at vi ikke har haft samme mulighed for at besøge og pleje kunderne, som vi har været vant til. Der sidder sikkert en del økonomichefer og spekulerer på, om det overhovedet er nødvendigt at deltage på messer. Sikke en dejlig masse penge, der er blevet sparet på markedsføringsbudgetterne og rejseomkostningerne får man at vide.

Faktum er dog, at et af de helt store og meningsfulde formål med vores brancheforening er på udstillinger at formidle nyt om forbedringer, effektiviseringer og nye muligheder for de maskiner, som vi importerer, fremstiller eller forhandler. Markedet er i den grad klar til at gå i dialog med os. Kunderne tripper for at se nyt og kunne anvende de nye og bedre produkter til at opnå de rationaliseringer og klimamæssige forbedringer, som bliver efterspurgt både politisk og fra arbejdsgiverne, deres medarbejdere og deres bestyrelser.

Der kommer også en tid efter corona og der skal vi være gode til at lytte til vores kunders behov. Det handler ikke blot om, hvad der er nemt og praktisk for os men snarere om, hvordan vi bedst imødekommer kundernes ønske om at interagere med os.

2020 blev også året, hvor samarbejdet med vores kunder blev kickstartet via involvering af kunderne i HL's advisory board og på den måde er der blevet skabt en vigtig platform for udvidet samarbejde. Det skal vi udnytte.

Jeg er desuden faktisk også en lille smule stolt af, at det er lykkedes at nå så langt i samarbejdet med vores HL partnere Danske anlægsgartnere, Danske Planteskoler og Københavns Universitet. Det har udviklet sig til et teamwork med udstillingens bedste for øje. Jeg er sikker på, at de kommende HL udstillinger bliver på et hidtil uset højt niveau.

Dette er min sidste beretning som formand for Maskinleverandørernes sektion 2 og jeg trækker mig nu tilbage efter 10 år som formand. Det har været 10 spændende år og jeg har haft lejlighed til at opleve samarbejde med skiftende bestyrelsesmedlemmer fra både sektion 1 og 2.

Jeg vil gerne sige en stor tak til alle medlemmerne for deres opbakning, sekretariatet for et super godt samarbejde, alle bestyrelsesmedlemmerne i de 2 bestyrelser og den fantastiske mulighed for mig til at lære branchen endnu bedre at kende.

Jeg ønsker alt det bedste fremover for Maskinleverandørerne og dens medlemmer og glæder mig til at kunne deltage lidt mere tilbagelænet i de kommende arrangementer. Tak for denne gang

Niels Kirkegaard

2021 06.24